



*Sinds 2001 dé autoriteit
in bedrijfsfinancieringen.*

*Jaarlijks meer dan
€1 miljard gefinancierd.*

*Netwerk van ruim
90 geldverstrekkers.*

**Het
kan
met Credion.**

Credion realiseert uw bedrijfs- & vastgoedfinanciering



DE BESTE FINANCIERING VOOR ONDERNEMERS? HET KAN MET CREDION

U bent ondernemer. U wilt vooruit met uw bedrijf. U ziet en pakt kansen en bent overtuigd van de mogelijkheden. Tegelijk weet u: om te investeren is geld nodig. Of het nu gaat om nieuwe machines, werkkapitaal, uitbreiding van het wagenpark, een verbouwing. U wilt of moet het financieren met geleend geld.

Heeft u meer financiële ruimte nodig om te investeren, of kondigt uw geldverstrekker een koerswijziging aan? Dan is het van belang om uw financiering opnieuw te bekijken. Scherp blijven op uw financieringen is belangrijk voor de toekomstbestendigheid van uw onderneming.

Bij wie kunt u dan terecht? Wat zijn de mogelijkheden? Welke oplossing past het beste bij uw bedrijf? Hoe zorgt u dat een financiering geen blok aan uw been wordt, maar bijdraagt aan het succes van de onderneming? Kies voor een specialist die écht weet wat ondernemen inhoudt, die kennis heeft van alle financieringsmogelijkheden, die u onafhankelijk over alle drempels brengt én die de meest passende oplossing voor uw bedrijf regelt. Die specialist is Credion.

**Het
kan
met
Credion.**

'We wilden al aan tijdje uitbreiden om te groeien. Dit was onze kans.'



‘Binnen twee weken wisten we hoeveel extra we konden investeren.’

Sinds 2001 is Credion, met ruim 50 vestigingen in Nederland, uitgegroeid tot dé grootste specialist in het realiseren van bedrijfsfinancieringen. Dat was bij de start geen doel op zich, maar is wel logisch gezien ons brede palet aan financieringsoplossingen, ons volume en het aantal deskundige adviseurs dat bij Credion actief is. Ons succes valt te verklaren uit 3 simpele principes:

- **Weet wat je klant wil**
- **Ken de financiële markt**
- **Doe wat je belooft**

WEET WAT JE KLANT WIL

Het MKB. Verantwoord ondernemen is een belangrijke kwaliteit van het MKB, waar mensen elkaar nog kennen en voor het beste gaan. Ieder bedrijf op zijn eigen manier, maar allemaal met hetzelfde doel: een gezonde organisatie met een goed product waar mensen trots op zijn.

Vastgoed. Agrarische sector. Shipping. Naast het MKB zijn dit 3 branches waarin Credion zich heeft gespecialiseerd. We weten wat er speelt. We spreken de taal. Bent u in één van deze branches actief? Dan kunnen wij snel inspelen op uw wensen. Nuchter. Eerlijk. Daadkrachtig.

KEN DE FINANCIËLE MARKT

De financiële markt is sterk veranderd. Door nieuwe regelgeving, nieuwe technologieën en nieuwe aanbieders. Als u voor uw bedrijf een financiering zoekt geeft dit meer mogelijkheden. Maar wie in uw bedrijf heeft tijd en kennis om in dat complexe veld de beste oplossing te vinden en te regelen? Het kan met Credion!

DOEN WAT JE BELOOFT

Het klinkt simpel, maar het is precies waar u op kunt vertrouwen. De nuchterheid die Credion kenmerkte tijdens haar start in 2001, bepaalt het karakter van onze organisatie. Geen gouden bergen beloven, maar met beide benen op de grond. Niet luchtfietzen, maar lucht geven door de juiste keuzes. Liever eerlijk, dan een klant naar de mond praten. Dat kenmerkt Credion.

Kunt u een keuze maken uit meer dan 90 geldverstrekkers? Credion onderhandelt voor de beste mogelijkheden, ook bij uw huisbankier.

KENNIS IS MACHT

De Credion adviseur is de ideale schakel tussen uw financieringswens en de optimale financieringsoplossing. Onze core business is het realiseren van bedrijfsfinancieringen. Al onze financieringsspecialisten hebben parate bancaire kennis en zijn gecertificeerd. Daarnaast hebben zij veel ervaring in de financiële markt en zijn ze zeer alert op nieuwe ontwikkelingen en het herkennen van kansen. Hierdoor staan we sterk bij onderhandelingen met geldverstrekkers. Tijdens de gehele financieringsperiode blijft Credion uw rechterhand voor financieringsvraagstukken.

DE KRACHT VAN CREDION

- **Specialist**
- **Het grootste netwerk**
- **Onafhankelijkheid**
- **Pro-activiteit**
- **Inkoopvoordeel**
- **Samenwerking**

INKOOPVOORDEEL

Credion adviseert jaarlijks meer dan 1000 bedrijven voor meer dan 1 miljard euro aan bedrijfskredieten. Dit tekent onze sterke positie in de markt. Ons volume garandeert een inkoopvoordeel. Daarnaast nemen wij financiers veel werk uit handen. Reden te meer om voor u extra kortingen en aantrekkelijke voorwaarden te bedingen bij zowel de bekende Nederlandse banken (dus ook uw huisbankier) als bij andere financiers. Het is logisch dat u als klant dan van dit inkoopvoordeel profiteert!

SAMENWERKING ACCOUNTANT

Credion werkt altijd samen met uw accountant. Credion als uw adviseur en begeleider in bedrijfsfinancieringen en uw accountant als adviseur en controleur van de jaarrekening en eventuele prognoses. Zo kunnen we optimaal gebruik maken van elkaars kennis en kwaliteiten.

GROOT LANDELIJK NETWERK

Credion beschikt over het grootste professionele netwerk voor bedrijfsfinancieringen:

- *Ruim 50 vestigingen, dus altijd bij u in de buurt;*
- *Meer dan 100 financieringsspecialisten, dus altijd iemand die bij u past;*
- *Service level- & inkoopcontracten met meer dan 90 financieringsbronnen, dus altijd een oplossing voor uw bedrijf.*

Dit netwerk biedt u meer mogelijkheden dan de traditionele manier van financieren. Naast de bekende Nederlandse banken maakt Credion ook gebruik van alternatieve financieringsvormen zoals crowdfunding, lease-en factoringoplossingen, het aantrekken van informeel kapitaal en ja, zelfs buitenlandse banken. Dit maakt het stapelen van aanbieders mogelijk. Dankzij dit grote netwerk, onze kennis en onze goede relatie met financiers, kunnen wij altijd voor de beste oplossingen gaan.

ONAFHANKELIJKHEID

Credion werkt altijd in opdracht van u als ondernemer. Uw doel staat voorop. Daarom zijn we van geen enkele financier afhankelijk, varen wij onze eigen koers en adviseren we financieringsoplossingen ten gunste van uw bedrijf. Om die onafhankelijkheid te borgen brengen wij de kosten van onze dienstverlening bij u in rekening. We starten met een vaste fee ter dekking van de basiskosten en na afronding een succesfee die in verhouding staat tot de financiering. Dit alles 100% transparant. Door ons volume en inkoopvoordeel verdient een Credion adviseur zich vaak snel terug.

PRO-ACTIVITEIT

Credion denkt altijd vooruit. Voor onze klanten. Voor onszelf. Maar wij snappen als geen ander dat het vinden van de juiste financiering geen dagelijkse kost is voor u. Wij zorgen voor een heldere toelichting. Want het gaat er uiteindelijk om dat u precies weet waar u aan toe bent en een beslissing neemt waar u zich goed bij voelt.

Credion realiseert uw bedrijfs- & vastgoedfinanciering

IN 5 STAPPEN NAAR DE OPTIMALE FINANCIERING DIE PAST BIJ UW AMBITIES

Onze werkwijze is helder en transparant. In onze pragmatische benadering staat uw belang altijd voorop. Daarom hechten we bij Credion veel waarde aan persoonlijk contact en een nauwkeurige afstemming. In 5 duidelijke stappen leiden wij u naar de meest optimale financieringsoplossing:

1 Kennismaken

In een vrijblijvend en vertrouwelijk kennismakingsgesprek licht u uw financieringswensen toe. Wij doen een QuickScan en geven een richting aan.

2 Adviesplan

Credion stelt het adviesplan en de opdrachtbevestiging op. Hierin is ook heel transparant de fee voor onze dienstverlening opgenomen. Bij goedkeuring gaan we direct aan de slag.

3 Kredietaanvraag

We stellen een professionele kredietaanvraag op. Dit komt sterk over bij de potentiële financiers die door onze adviseur worden benaderd. We starten de onderhandelingen op basis van uw propositie.

4 Onderhandelen en afronden

Credion analyseert alle offertes, neemt deze met u door en adviseert u op basis van uw wensen en mogelijkheden. Samen maken we de keuze en ronden we het contract af.

5 Vinger aan de pols

Ook na afronding kan Credion de vinger aan de pols houden. Hiervoor maakt u met uw adviseur een afspraak om de voortgang van uw financieringen te monitoren. Waardoor u optimaal gefinancierd blijft.



**Het
kan
met Credion.**

'Mijn groeiplannen waargemaakt dankzij de adviezen van Credion.'

WIJ ZIJN GEEN BANK, WIJ ZIJN ONDERNEMERS.

Ondernemen is kansen zien en pakken. Elke dag zetten we alles op alles om ondernemers te helpen bij het waarmaken van hun ambitie. Bij Credion denken we creatief mee, begeleiden waar nodig en werken altijd op maat. Zo weet u zeker dat u een bedrijfsfinanciering ontvangt die precies bij u past.

Neem vandaag nog contact op met één van onze adviseurs en ontdek wat we voor u en uw ambities kunnen betekenen. Want we zeggen niet voor niets: **"Het kan met Credion!"**.



**DE GROOTSTE SPECIALIST
IN HET REALISEREN VAN
BEDRIJFSFINANCIERINGEN**

Wij zijn Financial Engineers voor ambitieuze ondernemers. Al sinds 2001 zijn wij dé autoriteit op het gebied van bedrijfsfinancieringen. Ons netwerk maakt ons sterk; we werken samen met meer dan 90 geldverstrekkers en hebben zo toegang tot nationaal en internationaal kapitaal.

De afgelopen jaren hebben we al vele duizenden ondernemers geholpen aan enkele miljarden financiering.



www.credion.nl

f facebook.com/credion

in linkedin.com/company/credion

t twitter.com/credion

Credion realiseert uw bedrijfs- & vastgoedfinanciering